



5 Passos Importantes para Criar um Negócio Digital

Atualmente, o tipo mais popular de lucro é o lucro da rede. A principal tendência nesta área é a venda de produtos online. Neste artigo, analisaremos opções para ganhar dinheiro na Internet, um plano de negócios para as [melhores lojas online](#), para que você saiba o que considerar na organização deste negócio como, documentos necessários, quanto custa para abrir uma empresa on-line e outras questões importantes.

As melhores lojas online não são apenas um meio para mostrar os produtos a clientes potenciais. Para vender bens reais, não basta simplesmente fazer um site. É preciso legalização, fornecedores, armazém, escritório, conta bancária, telefone, e, é claro, tempo e dinheiro. Os últimos dois componentes são o mais importante para um bom salário na Internet, porque sem eles você pode obter apenas frustração, e nada mais. Vejamos as principais etapas para abertura de

uma loja on-line

1. Reunir os documentos necessários

Por lei, a abertura de tal organização tem as mesmas características que a abertura dos locais habituais. O e-commerce é a mesma atividade, entretanto, usa a tecnologia da Internet para efetuar as vendas.

2. À procura de fornecedores

Recomendamos trabalhar com vários fornecedores. Muitos empresários estão cooperando apenas com a China, devido ao baixo preço das mercadorias. Neste caso, é melhor fazer compras por atacado e estocar as mercadorias em um armazém.

3. A entrega

As opções mais populares:

- Entrega expressa
- Coleta
- Correio

4. Os métodos de pagamento

- Em dinheiro, na retirada ou entrega por correio.
- Transferência bancária.
- PayPal, PagSeguro.

5. O anúncio

- Site de SEO sobre as principais demandas de clientes;

- Publicidade em redes sociais (Facebook, Twitter, Google+);
- Sites agregadores. Estes são os sites que são colocados nas páginas de seus produtos e geram uma porcentagem dos lucros;
- Publicidade em blogs e fóruns. É importante encontrar um lugar para reunir seus potenciais compradores;
- Publicidade contextual (AdWords);
- Publicidade off-line (brochuras, eventos especiais).

Custos de abertura e de promoção

Se você tem alguma ideia, você precisa considerar o fato de que precisa de dinheiro. Muitas vezes aspirantes a empreendedores, abrindo um website, não levam isso em conta. Mas este é um grande erro. Para planejar cuidadosamente tudo e ter sucesso, você precisa considerar todos os detalhes, mesmo se você decidir abrir um negócio online a partir do zero, afinal, estamos sempre à procura de um nicho rentável.

Como ter sucesso?

Qualquer projeto precisa começar em algum lugar. Portanto, na criação de qualquer empresa, o principal é não perder pontos importantes, e isso também se aplica a sites online. O principal objetivo de desenvolver um plano de negócios é dado para todas as nuances na criação de seu próprio negócio. Além disso, este documento vai permitir uma avaliação realista de suas chances de sucesso do projeto.